

Raben

RABEN GROUP

KONTRAKTLOGISTIK DEUTSCHLAND



**YOUR PARTNER
IN LOGISTICS**

Unter dem Begriff Kontraktlogistik versteht man die langfristige Übernahme komplexer logistischer Dienstleistungen durch Speditionen wie die Raben Group. Dabei werden mehrere Segmente wie Transport, Lagerung, Umschlag, Kommissionierung, (teilweise) Montage und Konfektioniertätigkeiten sowie einfache Produktions- oder Montagetätigkeiten miteinander kombiniert und verzahnt.



Supply-Chain-Management

Kurze Produktionszyklen und hohe Service-Level-Erwartungen der Kunden sind der Grund dafür, dass die Supply-Chains heute oft im Zentrum von Unternehmensentscheidungen stehen. Raben ermöglicht es den Kunden sich auf Ihr Kerngeschäft zu konzentrieren. Deshalb übernimmt die Raben Group diverse Funktionen entlang der Supply-Chain, z.B. Lieferung von Rohstoffen / Halbfertigteilen Just in Time (JiT) oder Just in Sequence (JiS) an die Produktion.



Outbound Logistic

Raben fungiert als Schnittstelle zwischen Produktion und Kunden. Als internationaler Logistikdienstleister garantieren wir eine schnelle und kundenorientierte Lieferung. Mit langjähriger Erfahrung und branchenspezifischen Know-how ist Raben in der Lage, eine effiziente Lieferung unter Einhaltung der vorgegebenen Qualitätskriterien zu gewährleisten.



VAS-Value Added Services

Value Added Services (kurz VAS) sind Mehrwertdienstleistungen. Die VAS ermöglichen es sich vom Markt zu unterscheiden und weitere Marktanteile zu sichern. Beispiele für VAS sind: Co-Packing, Displaybau, Zollabwicklung, Spezialverpackungen, Vormontage, Neutralisierung, Re-Labeling und vieles mehr.



Raben konzentriert sich auf die Bedürfnisse der Kunden. In Abstimmung werden die spezifischen Anforderungen definiert und umgesetzt. Dabei profitieren die Kunden von den Vorteilen eines inhabergeführten Unternehmens mit kurzen Entscheidungswegen und eigenem Transportnetz in 14 europäischen Ländern



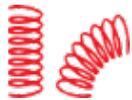
Die Raben Group verfügt über hochwertige Lagereinrichtungen in den meisten deutschen Regionen, in Mittel- und Osteuropa, die an die Bedürfnisse unserer Kunden angepasst sind.



Die Kunden nutzen die späten Cut-Off-Zeiten und weitere Synergien durch die enge Verzahnung mit unserem Transportnetzwerk.



Kontinuierliche Verbesserungsprozesse (KVP), eine Vielzahl von Key Performance Indicators (KPI) und regelmäßige Meetings mit den Kunden, garantieren jederzeit eine prozess- und kostenoptimierte Abwicklung.



Hohe Flexibilität durch Multi-User-Warehouses und eine Vielzahl von Value-Added-Services (VAS) gehören ebenfalls zu dem Angebot.



Die Kunden können sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren und von der Erfahrung eines Logistikprofis mit entsprechender IT- Infrastruktur profitieren.

**VIELEN DANK
FÜR IHRE
AUFMERKSAMKEIT**

KONTAKT

(click to mail)